

FIȘA DISCIPLINEI

CONTRACTUL – EVOLUȚII ȘI PERSPECTIVE

1. Date despre program

1.1 Instituția de învățământ superior	UNIVERSITATEA BABEȘ-BOLYAI CLUJ-NAPOCA
1.2 Facultatea	FACULTATEA DE DREPT
1.3 Departamentul	Departamentul Drept Privat
1.4 Domeniul de studii	Drept
1.5 Ciclul de studii	Master
1.6 Programul de studiu / Calificarea	Master Instituții de Drept Privat

2. Date despre disciplină

2.1 Denumirea disciplinei		CONTRACTUL – EVOLUȚII ȘI PERSPECTIVE						
2.2 Titularul activităților de curs		Lect. univ. dr. Juanita GOICOVICI						
2.3 Titularul activităților de seminar		Lect. univ. dr. Juanita GOICOVICI						
2.4 Anul de studiu	Master	2.5 Semestrul	1	2.6. Tipul de evaluare	Examen + evaluare pe parcurs (referat și prezentare PPT)	2.7 Regimul disciplinei	Obligatorie DO	DS
Codul disciplinei			DMR 5101					

3. Timpul total estimat (ore pe semestru al activităților didactice)

3.1 Număr de ore pe săptămână	3	Din care: curs	2	3.3 seminar/laborator	1
3.4 Total ore din planul de învățământ	42	Din care: curs	28	3.6 seminar/laborator	14
Distribuția fondului de timp:					ore
Studiul după manual, suport de curs, bibliografie și notițe					28
Documentare suplimentară în bibliotecă, pe platformele electronice de specialitate și pe teren					22
Pregătire seminarii/laboratoare, teme, referate, portofolii și eseuri					22
Tutoriat					1
Examinări					2
Alte activități:					
3.7 Total ore studiu individual					72
3.8 Total ore curs și seminar pe semestru					42
3.9. Total ore disciplină SI + AD1 + AD2 (Studiu individual + activități didactice curs + activități didactice seminar)					114
3.9 Numărul de credite					8

4. Precondiții (acolo unde este cazul)

4.1 de curriculum	-
4.2 de competențe	-

5. Condiții (acolo unde este cazul)

5.1 De desfășurare a cursului	-
5.2 De desfășurare a seminarului/laboratorului	<ul style="list-style-type: none">• Participarea la orele de seminar alocate disciplinei, în proporție de 75% (aprox. 10 din 14 întâlniri).

6. Competențele specifice acumulate

Competențe profesionale	<ul style="list-style-type: none">• Cunoașterea corectă a evoluției noțiunilor specifice dreptului contractelor, formarea și efectele juridice ale contractelor• Dezvoltarea capacității de a utiliza noțiunile juridice specifice privind obligațiile pre-contractuale de informare și obligațiile legale specifice contractelor• Dezvoltarea aspectelor care țin de principalele drepturi ale părților contractuale în ceea ce privește formele de reprezentare contractuală• Abilitatea de a identifica soluții conform prevederilor legale incidente în materia acordurilor de principiu, clauzelor de retractare, pactelor de opțiune• Abilitatea de a motiva succint tipuri de acțiuni în justiție în materii precum cele care implică clauzele contractuale standardizate,• Abilitatea de a identifica soluții juridice pentru problemele de opozabilitate în materia condițiilor generale de contractare• Capacitatea de a utiliza remediile juridice specifice pentru soluționarea litigiilor în materia contractelor civile / comerciale încheiate prin tehnici virtuale, la distanță, a contractelor de utilizare a imobilelor pe o perioadă determinată.• Abilitatea de a identifica diferențieri de ordin terminologic și de regim juridic a unor instituții proprii, precum și a unor instituții ale dreptului civil / comercial al căror regim juridic diferă în raport cu normele specifice anumitor varietăți de contractare;• Capacitatea de a stabili calificarea corectă a raportului juridic, respectiv aplicarea normelor imperative• Capacitatea de a identifica tendințele evolutive la nivelul dreptului european al contractelor, raportat la stadiul de evoluție al dreptului național• Interpretarea corectă a normelor imperative care reglementează domeniul contractelor civile / comerciale
Competențe transversale	<ul style="list-style-type: none">- Dezvoltarea abilităților de îndeplinire a unor activități sincron și asincron online, în rezolvarea unor sarcini specifice- Dezvoltarea abilităților de comunicare orală / scrisă implicând uzul adecvat al terminologiei juridice de specialitate- Abilități de reflexie critică și constructivă pentru identificarea și rezolvarea de probleme juridice specifice

7. Obiectivele disciplinei (reieșind din grila competențelor acumulate)

7.1 Obiectivul general al disciplinei	Să familiarizeze studenții cu noțiunile specifice și cu liniile de evoluție în materia contractelor civile / comerciale, precum și cu jurisprudența europeană / națională relevantă în domeniul formării și executării contractelor
7.2 Obiectivele specifice	<ul style="list-style-type: none">• Să identifice problemele teoretice / practice care să reflecte modalitatea în care aspectele doctrinare / legislative specifice contractelor civile / comerciale se aplică unor situații concrete;• Să familiarizeze studenții cu principiile care guvernează contractele de multi-finanțare / finanțare hibridă, a problemelor legate de reprezentarea contractuală, precum și a normelor legale aplicabile în materia contractelor de credit,• Să cunoască normele legale aplicabile acordurilor de principiu, obligațiilor pre-contractuale de informare, contractelor de servicii <i>cloud computing</i>, cesiunii convenționale a contractului• Să cunoască soluțiile jurisprudenței invocate în contextul cursurilor susținute, evidențiindu-se rolul mecanismelor juridice specifice în contextul reglementărilor legale incidente;• Să identifice răspunsuri practice prin raportare la soluțiile jurisprudenței în domeniul protecției juridice a părților contractuale

8. Conținuturi

8.1 Curs	Metode de predare	Observații
<p>1. Evoluții jurisprudențiale și perspective în materia contractelor B2B, B2C și C2C. Convențiile B2C – prezentare generală și noțiuni introductive. Contractele de adeziune</p>	<p>Discutarea interactivă a remediilor judiciare. Analizarea normelor legale imperative / supletive incidente</p> <p>Activități care implică analizarea de teorii / norme legale imperative / supletive Abordarea interactivă a remediilor judiciare</p>	
<p>2. Formalismul informativ. Delimitări în raport cu formalismul validator, substanțial (a), formalismul <i>ad probationem</i> (b) și cu formalismul de opozabilitate față de terți (c)</p>	<p>Analizarea de teorii / norme legale imperative / supletive Abordarea interactivă a remediilor judiciare –</p>	<p>Materiale necesare: legislație consolidată, actualizată 2022; accesarea suplimentară a resurselor doctrinare / jurisprudențiale aferente, pe platforma Sintact.</p>
<p>3. Retractarea consimțământului: Abordări practice și puncte de interferență în materia contractelor B2B, B2C și C2C. Problematika invocării dreptului potestativ de retragere</p>	<p>Discutarea interactivă a remediilor judiciare. Analizarea normelor legale imperative / supletive incidente</p>	
<p>3. Varietăți ale contractelor de adeziune. Reprimarea clauzelor abuzive – criterii de identificare a dezechilibrelor semnificative în contractele asimetrice. Asimetrii informaționale / procedurale</p>	<p>Analizarea de teorii / norme legale imperative / supletive Abordarea interactivă a remediilor judiciare</p>	
<p>4. Obligația precontractuală de informare incumbând profesioniștilor. Tandemul „obligație de informare – obligație de consiliere”. Excesul de informație, ca specie a comportamentului dolosiv al profesionistului</p>	<p>Analizarea de teorii / norme legale imperative / supletive Abordarea interactivă a remediilor judiciare Activități aplicative + Prezentare PPT</p>	
<p>5. Probleme practice privind restituirea prestațiilor. Configurarea daunelor-interese conform dispozițiilor Codului civil / legislației speciale</p>	<p>Discutarea interactivă a remediilor judiciare. Analizarea normelor legale imperative / supletive incidente – Prezentare PowerPoint</p>	
<p>6. Clauzele neuzuale: Tipologia clauzelor neuzuale; Condițiile de valabilitate; Efectele clauzelor neuzuale</p>	<p>Analizarea de teorii / norme legale imperative / supletive Abordarea interactivă a remediilor judiciare</p>	
<p>7. Contractele preparatorii – Dinamica răspunderii civile în faza precontractuală; Vânzările experimentale. Dinamica formării contractului. Teorii centripete privind formarea progresivă a contractului. Acordurile de principiu – obligațiile generate în materia negocierii contractelor.</p>	<p>Discutarea interactivă a remediilor judiciare. Analizarea normelor legale imperative / supletive incidente</p>	
<p>8. Problematika garanțiilor ascendente în contractele de vânzare. Condițiile angajării garanției ascendente. Paralelisme cu garanția pentru buna funcționare și garanția pentru conformitate</p>	<p>Analizarea de teorii / norme legale imperative / supletive Abordarea interactivă a remediilor judiciare. Discutarea interactivă a remediilor judiciare. Analizarea normelor legale imperative / supletive incidente</p>	
<p>9. Evoluții legislative și jurisprudențiale în materia cesiunii convenționale a contractului. Efectele juridice între contractantul cedent și cesionar. Efectele juridice între contractantul cedat și cesionar. Excepții de la reglementarea de drept comun a cesiunii contractului</p>	<p>Analizarea de teorii / norme legale imperative / supletive Abordarea interactivă a remediilor judiciare</p>	
<p>10. Formarea și efectele juridice ale contractelor de servicii în mediul virtual (I). Analiza drepturilor și</p>	<p>Analizarea de teorii / norme legale imperative / supletive</p>	

obligațiilor juridice care revin <i>provider</i> -ului și utilizatorului serviciilor	Abordarea interactivă a remediilor judiciare	
11. Contractele încheiate prin mijloace de comunicare la distanță. Probleme juridice legate de securizarea datelor cu caracter personal în mediul virtual (II): (a), facilitarea portabilității utilizatorilor, investigarea mecanismelor juridice care asigură aceste efecte (b)	Abordarea interactivă a remediilor judiciare. Discutarea interactivă a remediilor judiciare. Analizarea normelor legale imperative / supletive incidente	
12. Contractele de antrepriză. Analiza opozabilității efectelor juridice generate. Fundamentarea responsabilității juridice privind drepturile / obligațiile specifice	Analizarea de teorii / norme legale imperative / supletive Abordarea interactivă a remediilor judiciare	
13. Perspective practice asupra efectelor juridice ale contractelor de servicii financiare încheiate la distanță. Aspecte de drept național și corelații	Discutarea interactivă a remediilor judiciare. Analizarea normelor legale imperative / supletive incidente	
14. Problematika validității și efectelor juridice ale clauzelor restrictive / limitative ale răspunderii contractuale. Analiza abordărilor jurisprudențiale	Abordarea interactivă a noțiunilor specifice / remediilor judiciare	
8.2 Seminar	Metode de predare	Observații
1. Noțiuni introductive. Evoluții și perspective asupra contractelor complexe / varietăților hibride de contractare B2B, B2C și C2C	Rezolvarea unor studii de caz propuse Analizarea de teorii / norme legale imperative/supletive Abordarea interactivă a remediilor judiciare	Se va pune accentul pe implicarea activă a studenților în dezbateri și în rezolvarea cazurilor practice supuse dezbaterii.
2. Probleme practice legate de formalismul informativ. Linii de evoluție în jurisprudența națională și în jurisprudența CJUE	Activități aplicative	
3. Exercițarea dreptului de retractare / decizie în contractele B2B și B2C. Particularități ale exercitării dreptului de retractare a consimțământului. Termene de exercitare. Prorogarea termenelor, cu rol de sancțiune aplicată comportamentului profesionistului	Abordarea unor soluții din jurisprudența internă și din materia executării contractelor <i>cross-border</i>	
4. Probleme practice legate de reprimarea clauzelor dezechilibrate în contractele de adeziune	Chestionar aplicativ. Dezbateri pe baza unor studii de caz prezentate (PowerPoint). Simularea unor situații decizionale și analiza efectelor anticipate ale deciziei.	
5. Obligația precontractuală de informare incumbând profesioniștilor. Tandemul „obligație de informare – obligație de consiliere”. Excesul de informație, ca specie a comportamentului dolosiv al profesionistului	Abordarea unor soluții de speță. Rezolvarea unor studii de caz propuse	
6. Aspecte reflectate în jurisprudență privind grupurile de contracte și interdependența contractelor. Calificarea distributivă în funcție de obligațiile contractuale caracteristice	Rezolvarea unor studii de caz propuse	
7. Probleme practice privind rezoluțiunea / rezilierea contractelor în NCC. Executarea obligațiilor contractuale prin echivalent pecuniar / aspecte de practică judiciară	Abordarea unor soluții jurisprudențiale. Dezbateri pe baza unor studii de caz prezentate. Simularea unor situații decizionale și	
8. Problematika garanțiilor ascendente în contractele de vânzare. Condițiile angajării garanției ascendente pentru evicțiune / viciile ascunse ale bunurilor vândute		
9. Evoluții legislative și jurisprudențiale în materia cesiunii convenționale a contractului		

	analiza efectelor anticipate ale deciziei.	
10. Analiza drepturilor și obligațiilor juridice care revin <i>provider</i> -ului și utilizatorului serviciilor în contractele <i>cloud computing</i>	Abordarea unor soluții de speță. Dezbateri pe baza unor studii de caz Simularea unor situații decizionale și analiza efectelor anticipate ale deciziei.	
11. Contractele de tip <i>peer-to-peer</i>. Probleme juridice legate de securizarea datelor	Rezolvarea unor studii de caz selectate.	
12. Fundamentarea responsabilității juridice privind drepturile / obligațiile specifice în contractele încheiate <i>online</i>		
13. Analiza efectelor juridice ale contractelor de servicii financiare încheiate la distanță		
14. Probleme practice privind efectele juridice ale clauzelor restrictive / limitative ale răspunderii contractuale	Recapitulare finală. Rezolvarea unor studii de caz propuse.	

Bibliografie

Minimală

- Juanita Goicovici, „Dreptul relațiilor dintre profesioniști și consumatori”, Ed. Hamangiu, București, 2022;
- Bercea Lucian, Contractul de adeziune. O analiză structurală și funcțională a standardizării contractuale, Revista Romana de Drept Privat nr. 4 / 2020, disponibil pe platforma Sintact.
- Argheni, S., „Relevanța juridică a clauzelor contractuale uzuale în cadrul afacerilor”, în L. Bercea (editor), *Contractele nenumite în afaceri*, Ed. Universul Juridic, București, 2017, p. 58-67;
- Stănescu A. T., *Drept comercial. Contracte profesionale*, ediția a II/a, Ed. Hamangiu, București, 2018;
- Chirică D., „Tratat de drept civil. Contracte speciale. Vol. I. Vânzarea și schimbul”, Ed. a II-a, Ed. Hamangiu, București, 2017;

Suplimentară (recomandată)

- Bercea L. (coord.), „Contractele nenumite în afaceri”, Ed. Universul Juridic, București, 2017
- V. Nemeș, G. Fierbințeanu, „Dreptul contractelor civile și comerciale. Teorie, jurisprudență, modele”, ediția a 2-a, Ed. Hamangiu, București, 2022;
- Cojocaru C., „Dreptul afacerilor. Practică judiciară pentru uzul studenților”, Ed. Universul Juridic, București, 2017;
- Florin Moțiu, Contractele speciale în noul Cod civil, ed. a 7-a, Ed. Universul Juridic, București, 2017
- Florin Moțiu, Contractele speciale - ediția a 8-a, Ed. Universul Juridic, București, 2020;
- Francisc Deak, Lucian Mihai, Romeo Popescu, *Tratat de drept civil. Contracte speciale. Vol. II Locatiunea. Inchirierea locuinței. Arendarea. Antrepriza. Mandatul*, Ed. Universul Juridic, București, 2020;
- Stănescu A. T., Legislația contractelor încheiate de profesioniști, Ed. Hamangiu, 2018;
- De Franceschi, A., „European Contract Law and the Digital Single Market”, Ed. Intersentia, 2016;
- Filip P., „Nulitatea actului juridic civil prin prisma interesului ocrotit”, Ed. Hamangiu, București, 2016;
- Knapp L. C., Crystal N., Prince H.G., Rowley K. A., „Rules of Contract Law, 2017-2018: Selections from the Restatement (Second) of Contracts and other Restatements, the Uniform Commercial Code, the CISG”, Wolters Kluwer, 2017;
- J. Goicovici, „Vânzările succesive ale bunului – Garanțiile ascendente în ambianța noului Cod civil”, disponibil la adresa <https://www.universuljuridic.ro/vanzarile-succesive-ale-bunului-garantiile-ascendente-ambianta-noului-cod-civil/>
- J. Goicovici, „Nulitatea clauzelor neuzuale, în reglementarea noului Cod civil”, disponibil la adresa <https://www.universuljuridic.ro/nulitatea-clauzelor-neuzuale-reglementarea-noului-cod-civil/>
- Ioan Adam, Tratat de drept civil. Obligatiile. Vol. I. Contractul, Ed. Universul Juridic, București, 2017;

	<p>- Grigore-Valentin Beleniuc, „Contractul de intretinere. Conditii de validare specifice; Efectele contractului de intretinere; Incetarea contractului de intretinere si executarea silita a obligatiei de intretinere”, Ed. Universul Juridic, București, 2019;</p> <p>- Monna-Lisa Belu Magdo, „Teoria contractului”, Ed. Hamangiu, București, 2021;</p> <p>- Raluca Antoaneta Tomescu, „Contractul de leasing”, Ed. Universul Juridic, București, 2021;</p> <p>- Almășan A., „Drept civil. Dinamica obligațiilor”, Ed. Hamangiu, București, 2018;</p> <p>- Aynès L., Gautier P.-Y., Malaurie P., „Droit des contrats spéciaux”, 11e édition, Ed. L.G.D.J, Paris, 2020;</p> <p>- Bénabent A., „Droit des contrats spéciaux civils et commerciaux”, 14e édition, L.G.D.J., Paris, 2021;</p> <p>- Deschrijver D., Taeymans M., Vanden Berghe O., „Standard Business Contracts”, Ed. Intersentia, 2021;</p> <p>- Mainguy D., Contrats spéciaux”, 12e édition, Ed. Dalloz, Paris, 2020;</p> <p>- Mangu F., „Probleme controversate in dreptul obligațiilor”, Ed. Universul Juridic, București, 2020;</p> <p>- Puig P., „Contrats spéciaux”, 9e édition, Ed. Dalloz, Paris, 2022;</p> <p>- Zuloaga I., „Reliance in the Breaking-Off of Contractual Negotiations”, Ed. Intersentia, 2019.</p>
--	--

9. Coroborarea conținuturilor disciplinei cu așteptările reprezentanților comunității epistemice, asociațiilor profesionale și angajatori reprezentativi din domeniul aferent programului

Prin parcurgerea cursului Contractul – Evoluții și perspective, studentul va putea răspunde ulterior cerințelor specifice pentru a oferi consultanță juridică de specialitate în materia contractelor civile / comerciale, cunoașterea principiilor care guvernează contractele de multi-finanțare, a contractelor de servicii în mediile virtuale, a problemelor legate de reprezentarea contractuală, precum și a normelor legale aplicabile în materia cesiunii convenționale a contractului, în acord cu cerințele mediului de afaceri.

10. Evaluare

Tip activitate	10.1 Criterii de evaluare	10.2 Metode de evaluare	10.3 Pondere din nota finală
10. Curs / Seminar	<ul style="list-style-type: none"> • Cunoașterea sistemului conceptual, a conceptelor și a metodelor și procedeele utilizate în domeniul dreptului contractelor civile și comerciale • Capacitatea de utilizare adecvată a conceptelor, metodelor și procedeele specifice dreptului contractelor civile / comerciale • Înțelegerea importanței normelor juridice imperative privind 	<p>MODALITATEA DE EXAMINARE: examen scris, cu 18 întrebări tip-grilă cu 3 variante multiple de răspuns (este posibilă selectarea a 1-3 variante; de asemenea, testul poate conține întrebări cu nicio variantă corectă de răspuns); pentru fiecare întrebare este alocat un punctaj de 0,5 pct.: 18 întrebări x 0,5 pct. = 9 + 1 pct. din oficiu = 10.</p> <p>Pentru activitate pe parcurs, pot fi obținute 2 pct. reprezentând 20 % din evaluarea finală (participarea la evaluarea parțială, în cadrul orelor de</p>	<p>Examen scris:</p> <p>18 întrebări x 0,5 pct. = 9 + 1 pct. din oficiu = 10.</p> <p>Suplimentar, vor fi alocate 2 pct., reprezentând 20 % din evaluarea finală, pentru participarea activă în cadrul orelor de seminar (implicarea masteranzilor în activitățile de</p>

	clauzele contractuale abuzive	seminar, este facultativă).	evaluare parțială pentru 2 pct. suplimentare este facultativă).
	• Cunoașterea și înțelegerea importanței remediilor juridice aplicabile în litigiile dintre părțile contractuale		
	• Construirea cadrului argumentativ pentru cererile de chemare în judecată în vederea protejării intereselor legitime ale părților contractante		
	• Evaluarea argumentelor proprii sau susținute de ceilalți participanți		

10.6 Standard minim de performanță

- Pentru absolvirea acestei discipline este necesară obținerea unei note finale de minim 5 (cinci).
- Studentul cunoaște principalele concepte, le identifică și le definește corect;
- Limbajul de specialitate este corect utilizat raportat la terminologia fundamentală a disciplinei;
- Studentul a furnizat răspunsuri corecte la întrebările cu grad minimal / mediu de dificultate din tematica abordată în cadrul cursului.
- Notele acordate sunt între 1(unu) și 10 (zece).
- Pentru promovarea disciplinei studenții trebuie să dovedească cunoașterea noțiunilor de bază și a elementelor fundamentale incluse în conținutul disciplinei.

Data completării
19.10.2022

Semnătura titularului de curs,
Lect. univ. dr. Juanita Goicovici

Semnătura titularului de seminar,
Lect. univ. dr. Juanita Goicovici

Data avizării în departament
.....

Semnătura directorului de departament
Conf. univ. dr. DAN ANDREI POPESCU